



Rencontrez, de manière privilégiée, **Marshall Aerospace & Defence Group**, une société britannique indépendante dans le domaine de l'aéronautique et de la défense.

→ VOUS ÊTES...

- fournisseur de systèmes, de solutions et de produits dans le secteur de l'aéronautique et de la défense.
- fabricant de structures, harnais, sièges d'avions et spécialistes de l'aménagement intérieur d'avions VIP.
- fournisseur de stations terrestres et systèmes mobile...

→ VOUS VOULEZ...

Rencontrer les responsables des Achats de Marshall Aerospace & Defence Group et leur présenter vos produits et vos solutions.



1 ère

société
britannique
indépendante
dans le
domaine de
l'aéronautique
et de la
défense

- Marshall Aerospace and Defence Group est reconnu à travers le monde pour son **expertise dans les secteurs de l'aviation civile, militaire et commerciale** ainsi que pour ses solutions de **défense**.
- Le groupe britannique propose des solutions de **conversion, transformation et maintenance** à destination du secteur aéronautique civil et est également actif dans **tous les milieux de la Défense** (air, terre, mer). Fort de **80 ans d'expertise**, Marshall compte à son actif **1500 transformations dans plus de 35 pays**.
- Son périmètre d'activité couvre la **conception technique**, la **fabrication**, le **contrôle**, la **certification**, la **maintenance**, la **formation du personnel** et les services de **consulting**.
- Depuis son siège social à Cambridge, et en collaboration avec ses **nombreuses filiales à l'étranger**, la société travaille avec des sociétés et OEMs prestigieux tels que **Lockheed Martin, Bombardier, BAE Systems, HondaJet, Airbus et Boeing** mais également des **compagnies aériennes**, des **sociétés de MRO** et des **forces aériennes**.
- La division Aerospace & Defence Group emploie plus de **2 000 employés** et génère plus de **460 millions d'euros de chiffre d'affaires**. Elle est rattachée au groupe familial **Marshall of Cambridge (Holdings) Limited** qui emploie plus de 4 500 personnes et enregistre annuellement environ 2 milliards d'euros de chiffre d'affaires.

Les équipes Achats de Marshall Aerospace & Defence Group ont identifié des besoins dans les domaines suivants :

- Systèmes de filtration NBC
- Systèmes d'arrêts d'avions
- Systèmes UPS
- Systèmes de traitement / décontamination des eaux
- Générateurs électriques pour usage militaire
- Climatisation militaire
- Publication technique
- Conception / fabrication de structures
- Conception / fabrication de harnais
- Outillage / équipement d'essai
- Sièges d'avions
- Aménagement intérieur d'avions VIP
- Services de MRO

Pour plus d'informations : <http://marshalladg.com>



« Vendre à ... », pourquoi participer ?

- Faites partie de la pré-sélection effectuée par Marshall.
- Rencontrez directement les acheteurs du groupe.
- Présentez vos produits à un opérateur de référence sur le marché travaillant avec les grands utilisateurs finaux du secteur.

Programme prévisionnel (sociétés retenues par Marshall)

Mercredi 25 Novembre 2015

- **9h - 10h00** : Ouverture par Business France, les services de l'Ambassade et le service Achat de Marshall. Rappel de l'agenda et des objectifs de la journée.
- **10h15 - 12h30** : Visite guidée des installations
- **12h30 - 13h30** : Déjeuner buffet
- **13h30 - 15h30** : Rencontres individuelles avec les équipes achats de Marshall
- **15h30 - 16h00** : Atelier Questions / Réponses et conclusion de la mission
- **16h00 - 17h00** : Cocktail de remerciement, clôture de la journée

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié !

Déroulement des inscriptions

■ 1^{ère} étape : soumission de votre candidature à Business France Londres

Vous transmettez à Business France Londres votre engagement de participation et le questionnaire joint complétés **d'ici le vendredi 9 Octobre 2015**.

Dés lors, Business France Londres se chargera de présenter votre profil au groupe Marshall.

■ 2^{ème} étape : recueil des intérêts

Business France Londres recueille l'intérêt des acheteurs du groupe à vous rencontrer.

■ 3^{ème} étape : bilan des intérêts

Votre offre intéresse Marshall qui souhaite vous rencontrer : vous participerez à la mission. Business France Londres organise vos rendez-vous avec les responsables Achats du groupe.

Votre offre n'intéresse pas Marshall : vous ne participez pas à la mission. Seul les frais de dossier, d'un montant de 200 € HT, vous seront facturés. Business France s'engage à vous communiquer les commentaires de Marshall sur votre offre et les motifs de leur décision.

NOTRE OFFRE

Date limite de participation : 9 Octobre 2015

■ Descriptif de l'offre

Ce tarif, valable pour 1 personne par entreprise, comprend :

- Un soutien à la mise en forme de votre présentation en anglais
- La présentation de vos solutions, produits et services aux acheteurs de Marshall Aerospace and Defence Group
- Si votre offre est retenue, la participation à la rencontre avec le groupe Marshall
- La participation au déjeuner et cocktail de networking

700 € HT
840 € TTC

IMPORTANT : Des frais de dossier, d'un montant de 200 € HT, sont inclus dans le forfait. Ceux-ci ne sont pas remboursables en cas de non sélection de votre dossier.

Ce tarif ne comprend pas : le transport vers et depuis le Royaume-Uni, les transferts des aéroports/gares à l'hôtel, l'hébergement et les repas non mentionnés dans le programme.

A NOTER : La sélection de votre entreprise et la mise en place de rendez-vous relèvent uniquement du choix des acheteurs du groupe Marshall. Business France et les services de l'Ambassade n'ont aucune influence sur ces décisions et ne seront en aucun cas responsables de l'éventuelle non-sélection de votre candidature par les acheteurs.

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

Analyse et Potentiel de marché : étude approfondie sur le marché de l'aéronautique et du spatial au Royaume-Uni et en Irlande réalisée en Juillet 2014 – envoyée en format pdf

HT TTC

80 €

96 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent de :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 4 sur 10 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2013).

→ Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :

- Votre engagement de participation à service-client@businessfrance.fr avant le 9 Octobre 2015.
- En cas de sélection par les acheteurs de Marshall, nous vous transmettrons un programme détaillé et à jour de votre journée.

→ Aides au financement

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.



Nos prochains rendez-vous

■ RENCONTRES A L'OCCASION DU SALON ADEX

COREE DU SUD - Seoul

Du 20 au 23 octobre 2015

Contact : seung.beak@businessfrance.fr

■ RENCONTRES ACHETEURS AEROSPATIAL

ESPAGNE - Madrid

Du 3 au 4 novembre 2015

Contact : gregory.devillard@businessfrance.fr

■ RENCONTRES AVEC LES COMPAGNIES AERIENNES ET CENTRES DE MRO EN ASEAN

Avec les acheteurs de Malaisie, d'Indonésie, de Thaïlande, de Birmanie, du Vietnam et des Philippines

MALAISIE – Kuala Lumpur

Du 30 novembre au 3 décembre 2015

Contact : samantha.douarin@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur www.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

Pour toute information complémentaire, contactez :

Elise LEHY

Conseillère Export
Aéronautique & Sécurité
Business France Royaume-Uni
Tél : +44 (0) 207 024 3623
elise.lehy@businessfrance.fr

Brice ROBIN

Chef De Projet
Aéronautique & Spatial
Business France
Tél : +33 (0)1 40 73 37 65
brice.robin@businessfrance.fr

www.businessfrance.fr

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Date limite d'inscription :

9 Octobre 2015

Business France

77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS

Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79

www.businessfrance.fr

