



H/F Commercial(-e) sédentaire

Poste à pourvoir : CDD 4 mois (avril/juillet 2019) (pouvant aboutir sur un CDI suivant le potentiel du candidat), basé à Emerainville (77)*

PME familiale de 40 personnes, de plus de 50 ans de savoir-faire d'exception.

2 activités distinctes : industrie et bijouterie. Le poste à pourvoir porte sur ces 2 secteurs d'activité.

Rattaché(-e) directement à la responsable commerciale, au sein de notre établissement industriel de fabrication de composants électroniques et de traitement de surfaces (dépôts électrolytiques industriel et PVD), vous aurez les missions suivantes :

Missions :

Prospection téléphonique sur activités de dépôts électrolytiques (industrie & bijouterie) :

Dans le cadre de votre mission vous qualifier de nouveaux projets techniques

- Vous effectuez des appels à partir d'une base de données prospects, définie hebdomadairement par la responsable commerciale.
- Vous êtes l'interlocuteur privilégié de nos prospects, découverte et qualification des projets à partir d'une base de données prospects appartenant à l'entreprise.
- Vous conseillez et accompagnez le client dans son projet.
- Vous présentez, argumentez, et relancez les devis et concluez les ventes
- Vous effectuez un reporting commercial hebdomadaire formalisé de vos actions

Relance téléphonique des devis en cours (toutes activités de Micronor) :

- Vous effectuez des appels sur base de données devis clients
- Vous conservez le lien avec les clients sur les devis en cours
- Vous effectuerez un reporting commercial hebdomadaire formalisé de vos actions

Profil :

- Volonté de travailler dans une petite entreprise,
- Rompu (-e) à la téléprospection, tenace et endurant au « décroché/raccroché »
- Compétence maîtrisée en discours commercial (présentation, réponse aux objections, closing)
- Très bonnes qualités relationnelles, excellente élocution, et capacités de négociation
- Autonome, méthodique et organisé(-e)
- Curiosité technique de nos produits
- Maîtrise des outils bureautiques & de communication (Excel, Word, Outlook)
- La connaissance de l'ERP Divalto est un plus
- Un titulaire d'un BAC professionnel à BAC +2 orienté vente et commerce

Rémunération : partie fixe (SMIC base 39h hebdomadaire) et d'une partie variable sur objectifs + tickets restaurants + prise en charge 50% frais transports en commun + ambiance de travail conviviale

*site accessible par transports en commun (gare RER A gare de Noisy-Champs + bus 212 ou RER E gare d'Emerainville/Pontault Combault + bus 212)

Candidatures (CV + lettre de motivation) à envoyer à : xuan.dang@micronor.fr