

Vendre à
ANTONOV
Ukraine - Kiev
28 mai 2015



Antonov souhaite rencontrer de nouveaux fournisseurs pour le développement et la production de ces modèles An-178, An-32 et An-70...

→ **VOUS ÊTES...**

Sous-traitant, équipementier, fabricant de moyens de production destiné au secteur aéronautique.

Principaux besoins recherchés :

- Technologies et moyens de production liés aux matériaux composites
- Tôlerie fine de précision
- Harnais électriques et cablages
- Equipements avioniques

→ **VOUS VOULEZ...**

- Découvrir les projets et la stratégie d'achats d'Antonov.
- Positionner vos produits et savoir faire auprès des équipes achats et ingénierie de l'un des plus anciens constructeurs aéronautiques mondiaux.

En partenariat avec :



22 000
Appareils
produits en
65 ans

■ Antonov, l'un des plus anciens constructeurs aéronautiques au monde toujours en activité, a été créé en 1946. Depuis, les bureaux d'études et chaînes de production de l'entreprise ont produit plus de **22 000 appareils** et une centaine de modèles de tous types : planeurs, appareils de transport légers et lourds, appareils de transport passagers court et moyen-courrier, appareils à vocation agricole ou amphibie, destinés au secteur civil et/ou militaire.

■ Les années 1980 ont vu Antonov se tourner vers le secteur des **cargos de transport lourd** à long rayon d'action. Ainsi naquit l'**Antonov 124 Ruslan**, le plus gros avion au monde produit en série, détrôné depuis par l'Airbus A380.

Antonov envisage la mise à niveau des appareils actuels avec une nouvelle avionique, ainsi que le développement de l'**An-124NG** au cours des prochaines années.

■ En 2004, l'**An-148** a fait son premier vol. Ce biréacteur de transport régional, dont le développement a démarré dans les années 90, permet le transport de 70 passagers avec un rayon d'action de 2 000 à 4 500 kilomètres. Une version allongée, l'**An-158** capable de transporter 99 passagers a été mise en service en 2013. Une **centaine d'exemplaires a été commandée**, en Russie et en Ukraine, mais aussi en Asie, en Amérique Latine et en Afrique.

■ Antonov a annoncé le projet **An-178** en 2010, une version cargo de l'An-158, dont le premier vol devrait avoir lieu en 2015. L'entreprise prévoit la production de **200 exemplaires** de cet appareil, concurrent des Alenia C-27J *Spartan*, de l'Airbus C295, du Lockheed Martin C-130J *Super Hercules* et du nouvel Embraer KC-390.

■ Pour la **poursuite des développements** de ces nouveaux modèles, et surtout pour leur **entrée en production**, Antonov recherche de nouveaux fournisseurs.

■ Compte tenu du contexte géopolitique, et dans le cadre de l'Accord d'Association, on note un mouvement fort des sociétés ukrainiennes à développer leur activités avec des partenaires de l'UE. Antonov n'échappe pas à cette évolution et souhaite **diversifier ses sources d'approvisionnement** en se tournant notamment vers l'Europe de l'Ouest.

+ de 100
Modèles et
variantes
développés

Les équipes achats d'Antonov ont des besoins prioritaires dans les domaines suivants :

- Technologies et moyens de production liés aux matériaux composites
- Harnais électriques et câblages
- Tôlerie fine de précision
- Equipements avioniques

Antonov reste ouvert à rencontrer des fournisseurs dans d'autres domaines d'activités.

« Vendre à Antonov »

Pourquoi participer ?

- Faire partie de la **pré-sélection** effectuée par l'entreprise et **rencontrer directement les acheteurs et équipes techniques** d'Antonov.
- Etablir des relations professionnelles directes et présenter lors d'**entretiens BtoB personnalisés** vos produits, services ou solutions.
- Connaître les activités, les projets et la politique d'achats de l'un des plus anciens constructeurs au monde.



Mercredi

27
mai

Kiev – en soirée

Arrivée des participants

Vol conseillé : AF3374, CDG-KBP, départ 14h00, arrivée à Kiev à 18h05

Transfert en minibus de l'aéroport à l'Hôtel Ibis Kiev City Center

Jeudi

28
mai

Kiev

Briefing à l'Ambassade de France en Ukraine

Transfert vers le siège d'Antonov

Présentation de l'entreprise Antonov : projets, programmes, politique d'achats

Visite de l'usine et déjeuner à l'invitation de la Direction Générale d'Antonov

Rendez-vous B2B individuels avec les équipes techniques et d'achats

Cocktail à l'Ambassade de France avec représentants d'Antonov, autres sociétés et institutions ukrainiennes liées au secteur aéronautique, membres de la communauté française en Ukraine.

Vendredi

29
mai

Kiev – début de matinée

Retour vers Paris

Transfert en minibus de l'Hôtel Ibis Kiev City Center vers l'aéroport de Kiev Boryspil

Vol conseillé : AF1653, KBP-CDG, départ 7h00, arrivée à Paris à 9h15

Le Déroulement des inscriptions

■ 1^{ère} étape : présentation de votre entreprise

OFFRE EARLY BIRDS : Les 3 premières entreprises inscrites bénéficieront d'une liste de clients et de partenaires potentiels dans le secteur aéronautique ukrainien.

Suite à votre inscription, notre bureau à Kiev vous transmettra une **fiche profil à compléter en anglais**, sur laquelle devra être présenté votre savoir-faire, vos principaux produits et références clients, etc.

■ 2^{ème} étape : recueil des intérêts

Ces documents seront transmis de façon ciblée aux équipes Achats et Techniques d'Antonov.

Business France recueillera alors l'intérêt de ces donneurs d'ordre à vous rencontrer.

■ 3^{ème} étape : bilan des intérêts

Votre offre intéresse Antonov qui souhaite vous rencontrer : vous participerez à la mission.

Le bureau Business France Ukraine organise vos rendez-vous individuels avec les responsables Achats et/ou Techniques.

Votre offre n'intéresse pas Antonov: vous ne participez pas à la mission.

Seul un forfait de suivi de candidature, d'un montant de 200,00 € HT, vous sera facturé.



Cet événement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : 17 avril 2015

■ PREMIER CAS DE FIGURE* : votre dossier a été sélectionné par Antonov

990 € HT
1 188 € TTC

■ DEUXIEME CAS DE FIGURE : votre dossier n'a pas été retenu (frais de dossier)

200 € HT
240 € TTC

*Ce tarif, valable pour 1 personne par entreprise comprend : l'organisation de la mission et des rdv individuels avec Antonov, la visite de site, le déjeuner du 28 mai, la logistique de l'évènement (transferts en minibus tels qu'indiqués dans le programme), la création de votre Vitrine YOU BUY FRANCE (un espace web pour exposer pendant 1 an vos produits et savoir-faire sur www.ubifrance.com, le site mondial de promotion des exportateurs français), la remise du *Guide des Affaires* Ukraine et un suivi commercial des prospects pour les 2 premiers inscrits.

Ce tarif ne comprend pas : les billets d'avion France-Ukraine, l'hébergement et les repas non mentionnés dans le programme.

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Forfait pour chaque participant supplémentaire.	300 €	360 €
Extension le 29 mai – Programme de rendez-vous personnalisé avec d'autres acheteurs du secteur aéronautique ukrainien	900 €	1 080 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent de :

- 8 sur 10 ont pu identifier de nouveaux contacts à potentiel.
- 4 sur 10 développent au moins un courant d'affaires dans les 2 ans (enquête IPSOS 2013).

→ **Confirmez dès à présent votre inscription en nous retournant :**

- **Votre engagement de participation** joint à cette plaquette.
- **Une présentation commerciale de votre entreprise** en anglais (sous format électronique).
- Une fois votre inscription confirmée, nous vous transmettrons une **fiche profil**, que vous devrez nous retourner complétée, pour la présentation auprès d'Antonov.

→ Aides au financement

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France (www.bpifrance.fr).

Pensez également à l'assurance prospection COFACE, partenaire de Business France, pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.



Nos prochains rendez-vous

■ **VENDRE A EMBRAER PORTUGAL ET OGMA**
PORTUGAL - Lisbonne – 21 mai 2015
Contact : fabien.machado@businessfrance.fr

■ **AEROMART TIANJIN**
CHINE - Tianjin – 7-10 septembre 2015
Contact : brice.robin@businessfrance.fr

■ **RENCONTRES ACHETEURS AEROSPATIAL**
ESPAGNE - Madrid – Novembre 2015
Contact : gregory.devillard@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur www.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

Pour toute information complémentaire, contactez :

Business France Paris :

Brice ROBIN
Chef de Projet Aéronautique & Spatial
Tél : +33 (0)1 40 73 37 65
brice.robin@businessfrance.fr

Business France Ukraine :

Oleksandr PANKOV
Conseiller Export ITI
Tél : +38 044 590 22 02
oleksandr.pankov@businessfrance.fr

www.businessfrance.fr

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation de votre société et de vos produits.

Date limite d'inscription :

17 avril 2015

Dans la limite des places disponibles.

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
www.businessfrance.fr

