
Avec plus de 1100 salariés, Mecapole offre une expertise dans le design et le pilotage de réalisations mécaniques complexes. Le chiffre d'affaires consolidé 2018 dépassera 140 M Euros, l'essentiel étant réalisé en rang 1 dans les filières d'excellence de l'industrie européenne (ferroviaire et maritime, aéronautique et défense, énergie et nucléaire, ...). MECAPOLE est un groupe industriel verticalement intégré : forge, usinage de précision, tôlerie et chaudronnerie, élastomères, traitement de surface, engineering et assemblage.

Mecapole renforce ses équipes commerciales et recrute pour la société COUSSO .

La société COUSSO, située à Nogaro (département 32), effectif 157 salariés, CA 24M€, réalise des pièces mécaniques de très haute précision pour l'aéronautique civile et militaire en délégation de contrôle.

www.coussos.com

www.mecapole.com

Fiche de poste technico- Commercial aéronautique

Rattaché au Commercial Grands comptes aéronautique du site, le technico-commercial principalement pour mission :

- Le développement des ventes et l'Elaboration des propositions commerciales en collaboration avec les équipes du site,
- La réception et l'enregistrement des Ordres de fabrication
- La Coordination et l'animation des différentes revues (faisabilité, revue de contrat, d'offres...)
- Le suivi des devis depuis la réception de l'appel d'offre jusqu'à la remise finale, Ainsi que les relances et modifications des offres, résolution des problèmes...

De plus il recueille, analyse le besoin client et le retranscrit en interne auprès des différents services (technique, logistique, production...) afin d'établir la meilleure offre au client,

Réel soutien au commercial Grands comptes en interne, il participe aux visites clients, gère un segment de marché en autonomie, reçoit et assure la relation clientèle...

Poste en CDI à pourvoir à Nogaro

Rémunération à négocier

Envoi CV à sandrine.gerald@apsgroupe.com

