



MATHIEU TEK

28 ans

21 rue de l'égalité 95230 Soisy Sous Montmorency

Mail : mathieu.tek@gmail.com - Tél : 06 29 47 74 73

Permis B + véhicule

Contrat de professionnalisation (Durée : 12 mois ; 3 jours de formation par mois)

KEDGE BS - MANAGEMENT DES ACHATS INTERNATIONAUX ET INNOVATION (BAC+5)

COMPETENCES

Pilotage de projets transverses

Négociation

Aisance relationnelle

Gestion de portefeuille

Analyse du besoin

Transport international

Réglementation douanière

Suivi de la performance

Langues

Anglais : courant (TOEIC : 905)

Espagnol : scolaire

Bureautique

Pack office

Microsoft Dynamics (CRM)

Connaissances Cargowise

(Logistics Software/ERP)

BaaN (ERP)

INTERETS

Voyages

Barcelone, Berlin, Bruxelles, Istanbul, Lisbonne, Londres, Madrid, Tunis, Tour de l'Italie en voiture (1 mois)

Sports

Judo (3 ans), Rugby (1 an), Football (4 ans), Futsal (3 ans)

Loisirs

Bricolage, Cinéma, Cuisine, Séries, Voyages, Sorties entre amis

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES



Sept. 2017 à aujourd'hui : Safran Aircraft Engines – Gennevilliers

Acheteur Pièces Tournantes Forgées

Gestion autonome d'un panel de 3 forgerons (Américain, Autrichien & Français) et suivi des niveaux de performance

Pilotage des équipes internes pour l'industrialisation des pièces

Consultation, Négociation et Organisation de réunions avec les fournisseurs

Rédaction des contrats

Point d'entrée des sujets commerciaux, juridiques et points durs (achats, qualité, approvisionnement)



Sept. 2015 – Août 2017 : Yusen Logistics – Roissy CDG

Commercial Air & Ocean Freight

Gestion de projets et vente complexe

Chiffrage et élaboration des cotations : tous Incoterms et Liner Terms pour différents flux : Asie, Amérique du nord & Amérique du sud

Développement et pérennisation d'un portefeuille clients

Négociation avec les fournisseurs et clients

Prospection via les différents systèmes IT (analyse des actualités, commandes booléennes etc.)

Participation à des salons



Juillet – Août 2016 : Yusen Logistics Ltd – Egham (Royaume Uni)

Inside Sales

Expérience interculturelle : s'intégrer dans un contexte culturel différent

Négociation / vente en langue étrangère : Visites clients. Participation au Farnborough International Air Show



Oct. 2012 – Mai 2015 : Casino Barrière – Enghien les Bains

Vestiaire - Caissier changeur - Assistant Machines à sous

Développement de l'**aptitude à travailler en équipe**

Développement **relationnel avec une clientèle exigeante**

Rigueur et respect des procédures



Oct. 2010 – Juillet 2012 : GTF Vaneau – Paris 9ème

Assistant Gestionnaire Copropriétés

Gestion courante d'un portefeuille immobilier



Juillet 2009 et 2010 : Monoprix – Soisy & Paris Vaugirard

Employé Commercial

FORMATIONS

2018

Sup de Vente
Saint Germain en Laye

Bachelor Acheteur Leader reconnu par l'Etat au niveau II (Bac +3/+4)
Label « Bachelor des CCI spécialisé » - Développé par CDAF Formation



2017

CFA SACEF – Lycée des Petits Champs
Paris

BTS Commerce international à référentiel commun Européen (Bac +2)



2010

Lycée J.J Rousseau
Montmorency

BAC Economique et Social, spécialité **Sciences Economiques et sociales**