

# Rencontres aéronautiques franco-chinoises

(Deuxième Edition)

**CHINE - Pékin**

Les 26 & 27 juin 2018

Amorcez ou poursuivez votre approche du marché aéronautique chinois

Tables rondes thématiques, rencontres BtoB et visites de sites

## ► VOUS ÊTES...

Sous-traitant, fournisseur, équipementier dans le secteur aéronautique, principalement dans les domaines :

- des matériaux innovants
- de l'amélioration de la performance de la chaîne de production
- des systèmes électromécaniques
- des aménagements intérieurs de cabines

## ► VOUS VOULEZ...

- Approfondir votre connaissance des acteurs locaux et développer votre activité en Chine
- Etablir une relation de coopération avec les grands groupes aéronautiques et leurs filiales
- Répondre aux besoins exprimés par les acteurs locaux



EN PARTENARIAT AVEC :



# 6000

nouveaux  
avions  
commerciaux  
seront  
nécessaires  
pour répondre  
à la demande  
du marché  
chinois d'ici  
2033

## Répondez aux attentes du marché aéronautique chinois, en plein essor :

- La croissance annuelle du transport aérien civil devrait atteindre 11,3 % sur la période 2016-2020 : la Chine devrait se placer au premier rang mondial du transport aérien en 2033.
- Les autorités locales souhaitent développer le secteur des services, y compris le tourisme, dans le cadre d'une démarche globale pour répondre à la consommation intérieure.
- Pour répondre à cette demande, la Chine développe ses **propres programmes** :
  - le C919, premier moyen courrier construit localement, déjà vendu à plus de 800 exemplaires et dont les premières livraisons interviendront en 2020 ;
  - l'ARJ-21, jet régional, en service depuis 2015 et qui a enregistré plus de 400 commandes ;
  - le C929, projet d'appareil long-courrier conjoint entre COMAC et le consortium d'Etat russe UAC, dont le premier vol d'essai est prévu en 2023.

• Autre projet sino-russe, le développement d'un moteur principalement destiné à équiper le C929. L'objectif affiché est de pouvoir procéder aux premiers essais en 2022, pour une entrée en service en 2027.

• Pour cela, les acteurs chinois affichent de plus en plus leur volonté de recourir aux technologies innovantes étrangères, non maîtrisées ou indisponibles sur leur territoire, afin de respecter leur calendrier de production.

## POURQUOI PARTICIPER A CE COLLOQUE AÉRONAUTIQUE



- Rechercher de nouveaux partenaires.
- Rencontrer de nouveaux clients.
- Identifier les conditions de réussite et affirmer votre présence sur ce marché.

Business France facilite votre prospection par des rencontres directes avec des acheteurs, des donneurs d'ordre, des distributeurs/agents.

Business France identifie les acteurs potentiels du marché, ciblent et organisent des rendez-vous avec chacun d'entre eux, afin de vous accompagner au client.

### TÉMOIGNAGE

Clémentine GALLET  
CEO de CORIOLIS



« La mission Business France est intervenue à un moment où nous étions en négociation de notre premier contrat avec la COMAC.

Suite à notre visite à l'ambassade, notre partenaire local ATEQ a souligné l'importance d'une mission de prospection chez les principaux acteurs aéronautiques chinois, qui nous a permis d'obtenir dès 2012 :

- L'évaluation du marché chinois,
- Une meilleure connaissance des acteurs aéronautiques,
- L'adhésion de nos clients potentiels à notre technologie,
- La négociation de deux contrats machines chez COMAC et AVIC. »

# LE PROGRAMME PREVISIONNEL

## Pékin

Lundi  
25  
juin

- 15h20** Arrivée des participants à l'aéroport International de Pékin  
(Départ de Paris le dimanche 24 juin, vol AF 382)
- 16h20** Accueil à l'aéroport par les équipes de Business France et départ pour l'hôtel en bus
- 19h00-21h** Dîner d'accueil

## Ambassade de France à Pékin

Mardi  
26 juin

- 9h30 - 9h50** Ouverture des rencontres professionnelles avec les représentants des institutions et grands groupes
- 9h50 - 12h30** Tables rondes thématiques en présence des grandes entités chinoise et françaises (AVIC, COMAC, AEROENGINE, AIRBUS, SAFRAN, THALES, etc.) autour des sujets suivants : matériaux (innovation, composites, allègement, etc.), aménagements intérieurs de cabines (sièges, design, IFE, systèmes d'évacuation, etc.), systèmes électromécaniques et amélioration de la performance de la chaîne de production.  
*En traduction simultanée*
- 12h30 - 14h30** Déjeuner de networking
- 14h30 - 18h00** Rendez-vous BtoB avec les différents acteurs présents

## Pékin / Tianjin

Mercredi  
27 juin

- Matinée** Visites de sites techniques  
(Filiales d'AVIC à Pékin ou Airbus et entreprises chinoises basées à Tianjin)
- Après-midi** Rendez-vous BtoB

Ce programme est donné à titre indicatif et peut être modifié.

# NOTRE OFFRE

Date limite d'inscription : **11 mai 2018**

DESCRIPTIF DES OFFRES	MONTANT HT	MONTANT TTC
<b>Rencontres Aéronautiques franco-chinoises</b> Cette offre comprend : <ul style="list-style-type: none"><li>- La participation au programme cité ci-dessus (y compris les rendez-vous BtoB, sur sélection, selon votre profil)</li><li>- Les dîners et déjeuners collectifs</li><li>- Les transports routiers collectifs depuis/vers l'aéroport et sur les sites des visites</li><li>- L'accompagnement par un interprète pendant les rendez-vous BtoB</li><li>- La diffusion d'un communiqué de presse en amont de l'événement</li></ul>	<b>2 280 €</b>	<b>2 736 €</b>
<b>Participant supplémentaire d'une même entreprise</b> (à partir du 2 <sup>ème</sup> participant)	<b>200 €</b>	<b>240 €</b>

# NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
<b>Suivi de vos contacts</b> (dans la limite de 5) initiés pendant la mission.	<b>650 €</b>	<b>780 €</b>

# BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 3 sur 4 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2017)

Pour **vous inscrire**, retournez dès à présent le **bulletin d'engagement** complété, tamponné et signé à :  
[service-client@businessfrance.fr](mailto:service-client@businessfrance.fr)

## AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à l'[assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#) pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement.  
[www.bpifrance.fr](http://www.bpifrance.fr)

**bpifrance**

## VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

### PAVILLON FRANCE A L'OCCASION DU SALON EBACE

**SUISSE - Genève**

Du 29 au 31 mai 2018

Contact : [jean-michel.repellin@businessfrance.fr](mailto:jean-michel.repellin@businessfrance.fr)

### RENCONTRES AVEC LES ACTEURS DE L'INDUSTRIE AERONAUTIQUE TURQUE

**TURQUIE – Ankara / Eskisehir / Istanbul**

Du 15 au 17 mai 2018

Contact : [veronique.priour@businessfrance.fr](mailto:veronique.priour@businessfrance.fr)

### RENCONTRES AVEC LES ACTEURS DE L'AERONAUTIQUE CIVILE RUSSE

**RUSSIE – Moscou / Oulianovsk**

Du 28 au 31 mai 2018

Contact : [samantha.douarin@businessfrance.fr](mailto:samantha.douarin@businessfrance.fr)

Retrouvez tous nos événements sur [export.businessfrance.fr](http://export.businessfrance.fr) et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

### RENCONTRES AVEC LES ACTEURS AERONAUTIQUES JAPONAIS A L'OCCASION DU JIAE 2018

**JAPON – Tokyo, Nagoya & Kobé**

Du 26 au 29 novembre 2018

Contact : [sebastien.vicente@businessfrance.fr](mailto:sebastien.vicente@businessfrance.fr)

### SOMMET DE L'AIAC (Aerospace Industries Association of Canada)

**CANADA – Ottawa & Montréal**

13 & 14 novembre 2018

Contact : [simon.lielievre@businessfrance.fr](mailto:simon.lielievre@businessfrance.fr)

### RENCONTRES ACHETEURS AERONAUTIQUES

**PORTUGAL – Lisbonne**

19 & 20 novembre 2018

Contact : [fabien.machado@businessfrance.fr](mailto:fabien.machado@businessfrance.fr)

Pour toute information complémentaire, contactez :

#### En Chine :

**Thomas VIAL**

Chef de pôle Pôle

Tél : +86 10 8531 2351

[thomas.vial@businessfrance.fr](mailto:thomas.vial@businessfrance.fr)

**Min WANG**

Conseillère export

Tél : +86 10 8531 2373

[min.wang@businessfrance.fr](mailto:min.wang@businessfrance.fr)

#### En France :

**Jean-Michel REPELLIN**

Chef de projet sectoriel

Tél : +33(0)1 40 73 33 23

[jean-michel.repellin@businessfrance.fr](mailto:jean-michel.repellin@businessfrance.fr)

**Samantha DOUARIN**

Chargée d'opération

Tél : +33(0)1 40 73 33 52

[samantha.douarin@businessfrance.fr](mailto:samantha.douarin@businessfrance.fr)

Date limite d'inscription : **11 mai 2018** - Dans la limite des places disponibles.

Inscrivez-vous rapidement et retournez-nous votre bulletin d'inscription ainsi qu'une présentation en anglais ou chinois sur votre société et vos produits.

Business France

77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS  
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79

<http://export.businessfrance.fr/default.html>



Lancée en 2015 par Business France, Créative France est une campagne de communication internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. Elle a pour ambition de promouvoir les initiatives et le savoir-faire français en matière de créativité et d'innovation. Pour plus d'information : [creative-businessfrance.fr](http://creative-businessfrance.fr)

