

Recrutement d'un Vendeur Technico-commercial de terrain

Entreprise



Notre réseau d'entreprises (www.visiolaser.com) développe, réalise et installe des équipements de mesure et contrôle optiques et laser pour l'industrie, la défense et les laboratoires de recherche. Notre clientèle est composée de grands comptes et notre avantage concurrentiel réside dans notre capacité à proposer des solutions spécifiques complètes, y compris l'interfaçage mécanique et informatique, en intégrant des constituants industriels provenant de nos différents partenaires.

Poste

En vous mettant à l'écoute d'interlocuteurs techniques, vous devrez développer nos activités par une prospection méthodique et intensive de nouveaux clients sur le terrain. Votre goût du challenge vous pousse naturellement vers des objectifs ambitieux et vous savez définir les moyens pour les atteindre. Le fonctionnement de notre organisation en réseau implique une bonne aisance relationnelle et une pratique courante de l'anglais technique et commercial.

Profil

H/F possédant de solides connaissances techniques (BTS, CIRA, DUT Mesures Physiques) complétées par une première expérience commerciale avec une forte attirance pour la vente sur le terrain. Votre intérêt pour les marchés d'équipements industriels et votre habileté à évoluer dans un environnement concurrentiel international seront des atouts pour le succès de vos missions. Votre énergie et votre résistance au stress vous permettent de vous investir dans un plan de prospection systématique à partir de nos bases de données. La pratique régulière du reporting commercial utilisant les outils de CRM vous aide à structurer vos actions. Vous savez vous intégrer rapidement dans une petite équipe pluridisciplinaire et exploiter votre sens relationnel pour participer à l'animation du réseau VISIOLASER.

Rémunération et moyens

La rémunération sur objectifs est de nature à stimuler un tempérament de développeur. La partie non plafonnée de votre rémunération sera fortement liée aux résultats obtenus. Un véhicule, un ordinateur portable et un téléphone portable sont mis à disposition. Les moyens de communication à distance fournis permettent une organisation mixte en home-office pour optimiser les déplacements. Les passages fréquents à l'entreprise se font dans le cadre de cette optimisation.

Ecrire à : Nous vous remercions d'adresser votre dossier de candidature par courriel en précisant vos disponibilités et rémunération actuelle. Nous nous engageons à répondre directement à chaque candidature.

E-mail : search@visiolaser.fr

Référence : VTC/VKL